

BARRAGANES GRUPO

Caso de éxito **RSB BARRAGANES GRUPO SL**

**“Hemos reducido en un 70% el
tiempo dedicado a conciliaciones
bancarias y hemos eliminado
prácticamente los errores manuales
en previsiones”**

Juan Jesús Barraganes, gerente de
RSB Barraganes Grupo SL

BARRAGANES

En **RSB BARRAGANES GRUPO SL** se dedican a la fabricación y distribución de bolas de alumina, rodillos cerámicos y revestimientos para molinos, tanto en alumina como en caucho, así como al suministro industrial de recambio para maquinaria cerámica. Además, Barraganes Grupo está compuesto por una serie de empresas especializadas en el sector cerámico, donde todos los productos son una referencia de garantía para las principales plantas cerámicas mundiales.

El **servicio personalizado** y la **cercanía** que ofrecen a sus clientes así como el reconocimiento de sus marcas en el mercado es su gran diferencial.



■ SITUACIÓN INICIAL

Antes de implementar GS Gestión, RSB Barraganes Grupo SL **ya usaba Sage 200**, lo que les proporcionaba una buena base para la gestión del día a día. Sin embargo, desde la compañía se buscaba dar **un paso más en la optimización de la tesorería**, especialmente, en lo relacionado con la **conciliación bancaria**.

Por ello, la incorporación de GS Gestión formaba parte de una **estrategia de mejora continua**. De esta manera, “nos iba a permitir dedicar más tiempo a lo que realmente nos diferencia: el servicio cercano, técnico y personalizado que ofrecemos a nuestros clientes, y a mantener la calidad que caracteriza a nuestras marcas en el mercado”, explica Juan Jesús Barraganes, gerente de RSB Barraganes Grupo SL.

SOLUCIÓN

Al contar ya con Sage 200 como ERP, se evaluaron distintas alternativas que pudieran **integrarse** con el entorno de la compañía y que, además, cubriera de forma más especializada la **gestión de tesorería**. Así pues, se analizaron tanto desarrollos a medida como soluciones de terceros, sin embargo, la mayoría no ofrecían el nivel de integración, automatización ni enfoque financiero que la empresa buscaba.

Por lo tanto, la decisión de apostar por **GS Gestión** como **solución de tesorería** se basó en: “GS Gestión destacó por su enfoque funcional centrado en tesorería, su compatibilidad con SAGE 200 y por contar con un equipo con experiencia e implicado”, aclara Barraganes.



■ BENEFICIOS

La **implantación de GS Gestión** ha transformado la forma en que Barraganes Grupo SL maneja su tesorería y contabilidad. Y es que, los departamentos de Finanzas, Tesorería y Contabilidad han conseguido **aumentar la trazabilidad, la agilidad operativa y mejorar la calidad de la información**. Esto también ha tenido un **efecto positivo en la dirección**, ya que al contar con informes más completos y en tiempo real, la **toma de decisiones** ha **mejorado** exponencialmente.

“Antes, teníamos un proceso más extenso y costoso para la conciliación bancaria. Ahora, hemos reducido el tiempo dedicado a conciliaciones, liberando carga a los empleados para poder realizar más tareas comerciales y estratégicas”, explica el gerente de RSB Barraganes Grupo SL.

La solución, por tanto, ha transformado la **conciliación bancaria y contable** en un proceso ágil y preciso, ya que los pagos, cobros e informes -ahora- se generan automáticamente, mejorando el control financiero de la empresa. Además, “hemos reducido en un 70% el tiempo dedicado a conciliaciones bancarias y hemos eliminado prácticamente los errores manuales en previsiones”, confiesa Barraganes.



CONTABILIDAD SIN ERRORES

RSB Barraganes Grupo SL ahora automatiza la conciliación bancaria y la contabilidad, eliminando errores y ahorrando un valioso tiempo.



CONTROL FINANCIERO

Gracias a la automatización de procesos, el grupo se anticipa a las necesidades de saldo, lo que genera un mayor control financiero.



MEJOR TOMA DE DECISIONES

La compañía ha conseguido mejorar su toma de decisiones gracias a la disponibilidad de análisis más completos y en tiempo real.

Barraganes destaca el buen trabajo del equipo de GS Gestión: “Como en cualquier proyecto de integración, surgieron algunos ajustes técnicos y la respuesta del equipo de GS Gestión fue efectiva, entendiendo bien nuestras particularidades operativas y resolviendo los retos con rapidez”.

“Desde GS Gestión nos han ofrecido un trato muy profesional y también muy cercano. Han sido accesibles, implicados y eficientes durante todo el proceso”

Juan Jesús Barraganes,
gerente RSB Barraganes Grupo SL





Si necesitas más información, no dudes en ponerte en contacto con nosotros a través de nuestros distintos canales:

comercial@gsgestion.com

www.gsgestion.com